

АВТОМАТИЗАЦИЯ HR ОТДЕЛА ГОТОВОЕ РЕШЕНИЕ НА БАЗЕ БИТРИКС 24



Группа компаний «АВИ-Центр»

АВИ-Центр – это группа компаний с профессиональной, любящей свое дело командой специалистов.

За 24 года работы в Крыму мы реализовали тысячи проектов, накопили огромный опыт в следующих направлениях:

- Автоматизация бизнеса, внедрение и обучение, CRM;
- Автоматизация бухгалтерского и управленческого учета;
- Автоматизация учета в магазинах, ресторанах, кафе, гостиницах;
- Решения для строительных, проектных, архитектурных и дизайнерских компаний;
- Услуги по информационной безопасности;
- Услуги по сопровождению электронных торгов;
- Оказываем бухгалтерские услуги.



 [group.avicentr.crimea](https://www.instagram.com/group.avicentr.crimea)



Мы подготовили для Вас
уникальное решение,
которое **поможет Вам**
автоматизировать
рутину обработки
откликов претендентов
на работу с большинства
каналов коммуникации,
вашего HR отдела.

ПОДХОДИТ ДЛЯ ВСЕХ!

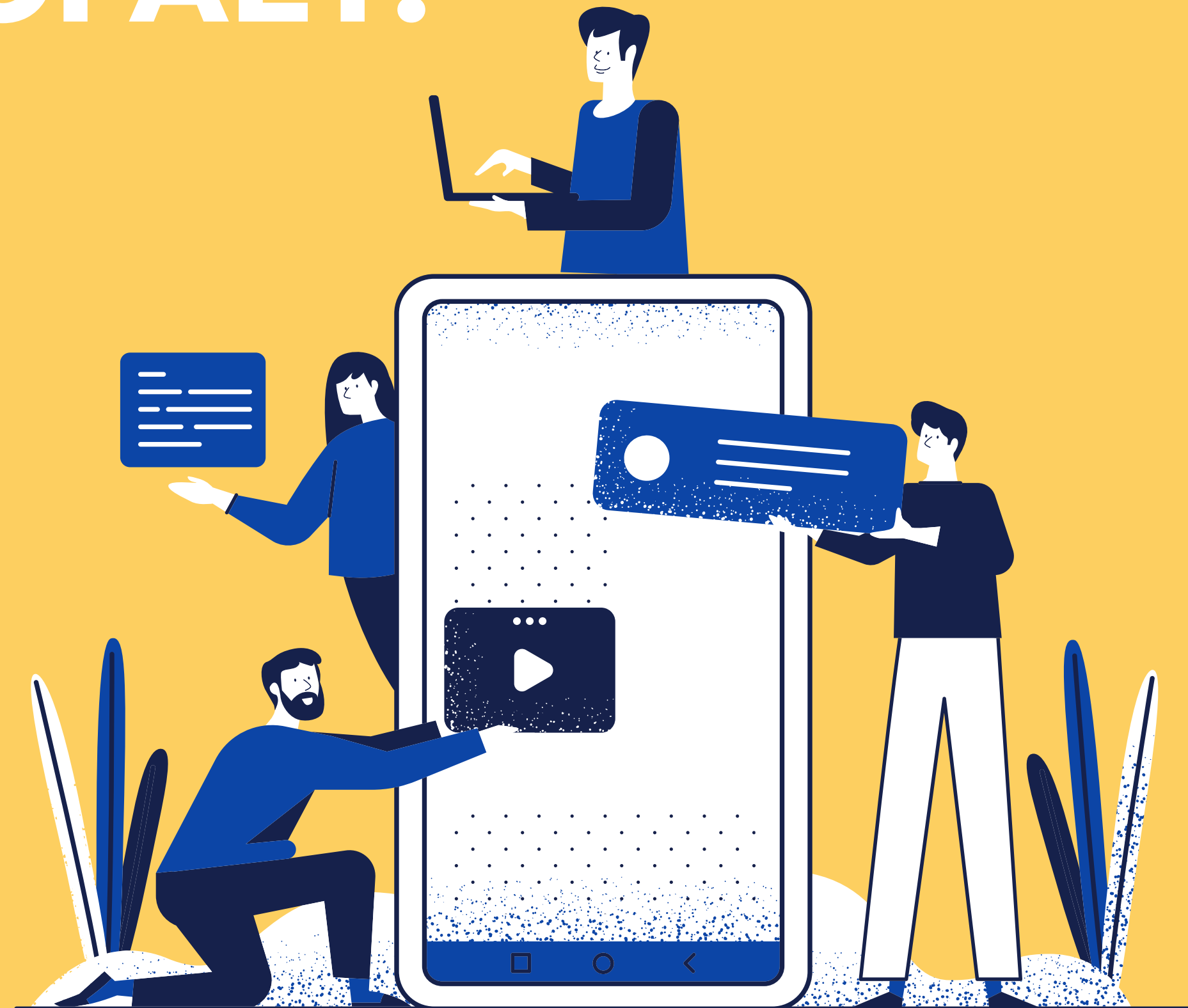
—

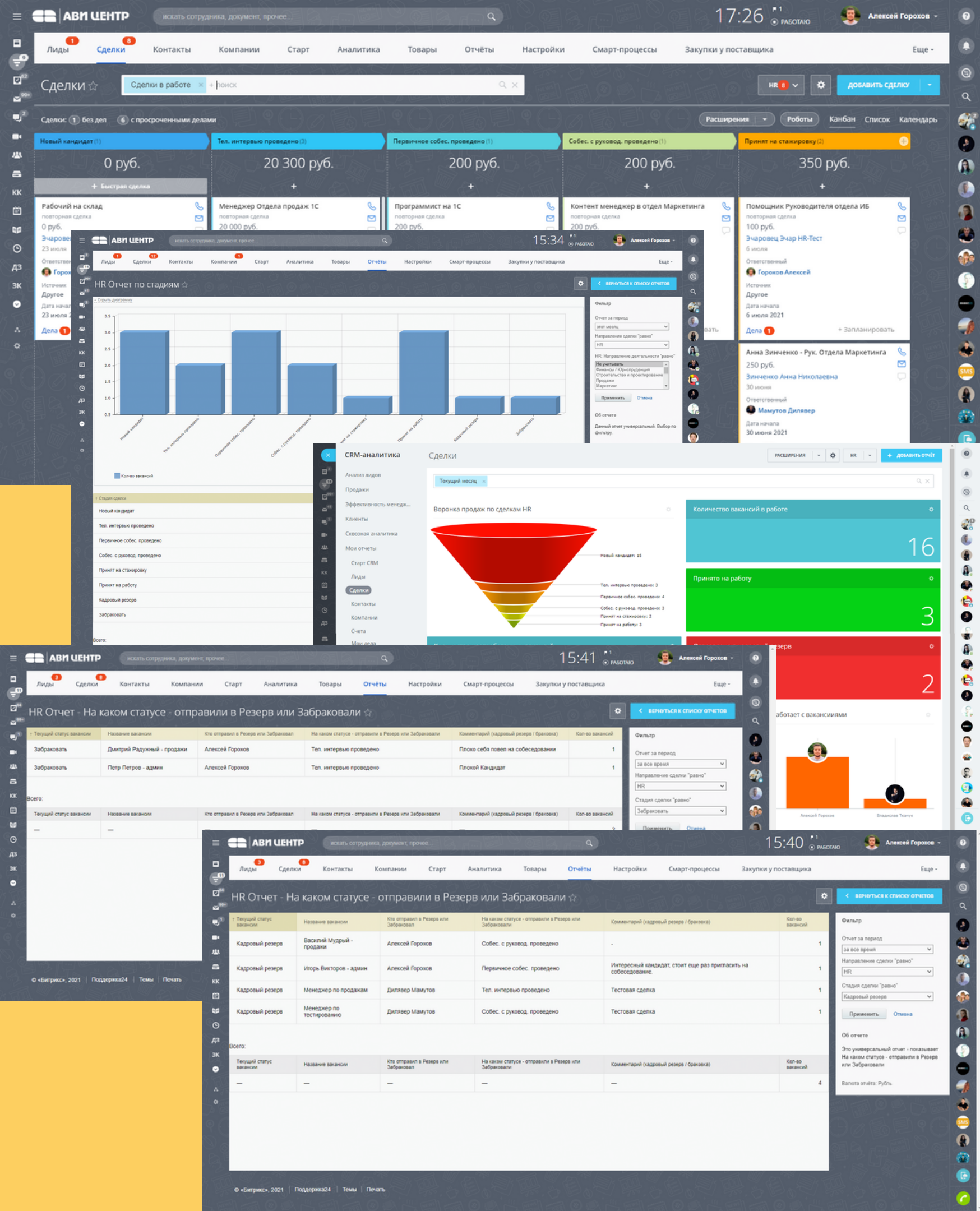
Данное решение было разработано совместно с ведущими HR специалистами Крыма и России, а также с руководителем HR отдела нашей компании и было презентовано на ежегодном мероприятии **HR DAY 2021**.



РЕШЕНИЕ ПОМОГАЕТ!

С помощью нашего решения, HR специалист может полностью показать свою работу руководителю компании, а руководитель в режиме реального времени видеть количество кандидатов и на какой стадии они находятся в компании.





Решение базируется на облачном или коробочном решении Битрикс24, сервиса CRM. Так же оно включает ряд дополнительных приложений и интеграций с такими сервисами, как HH.ru, Avito Работа, VK, Facebook и другие. Благодаря широкому функционалу Битрикс24, мы поможем Вам объединить все обращения кандидатов в HR-отдел, и полностью оцифровать его работу.



Приложение интегрировано с сайтом hh.ru и позволяет мгновенно получать все отклики на созданную Вами вакансию на сайте hh.ru в виде сделок в Битрикс24.



Какие инструменты необходимы HR ?

Битрикс24🕒

За двумя буквами **Н** и **Р** мы часто подразумеваем:

- **рекрутер** – тот, кто занимается подбором персонала;
- **кадровик** – ведет кадровое делопроизводство;
- **менеджер** – управляет эффективностью сотрудников, используя такие инструменты, как учет рабочего времени, анализ продуктивности и оценку ключевых показателей;
- **коуч** – обучает, проводит тренинги и мотивирует персонал.



Что же нужно HR, как рекрутеру?

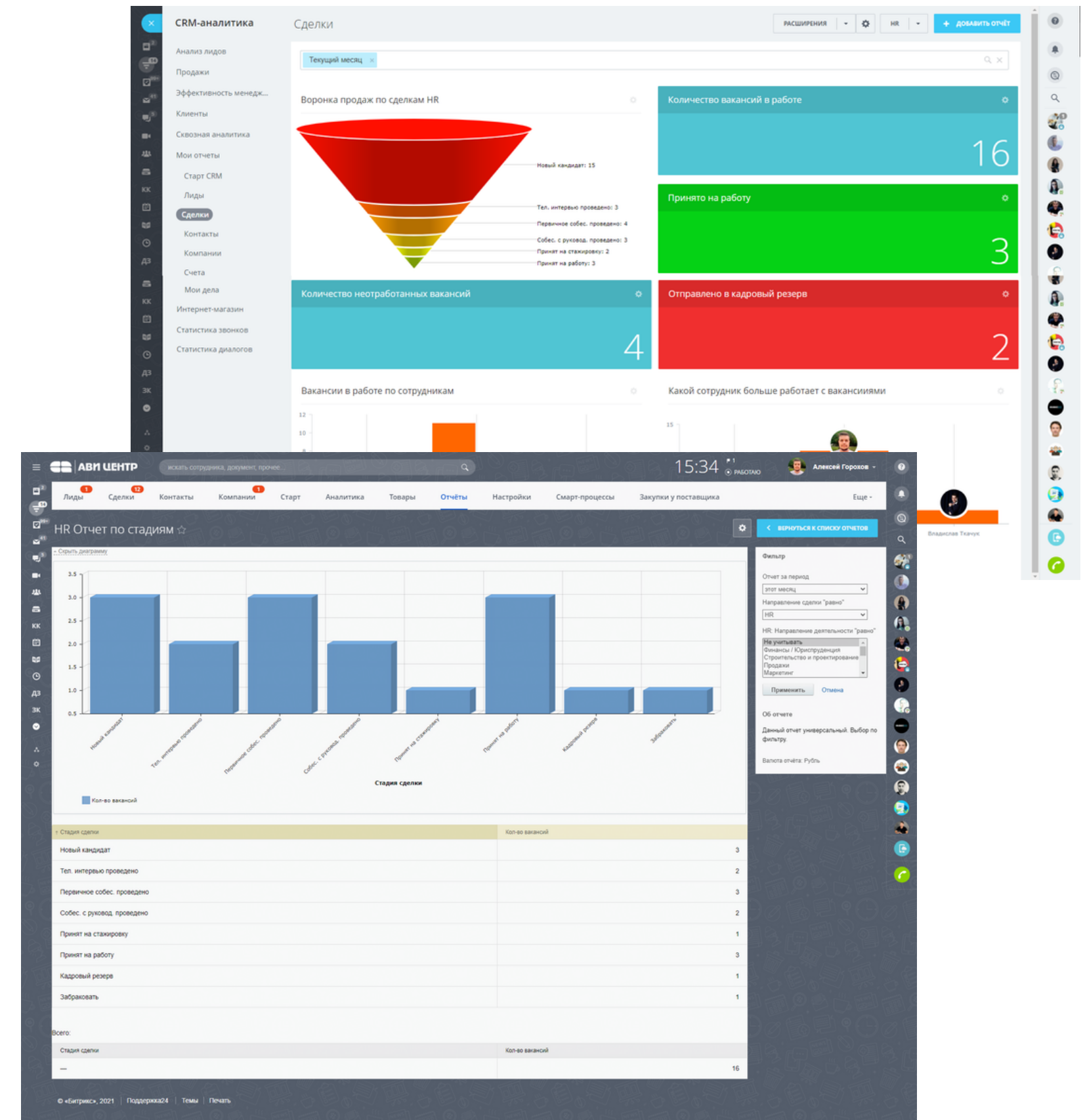
- 1 сформулировать привлекательный текст вакансии и разместить её
- 2 эффективно обработать резюме соискателей
- 3 своевременно закрыть вакансию
- 4 сформировать кадровый резерв
- 5 автоматически создать отчет по показателям работы



РЕШЕНИЕ ПОМОГАЕТ!

Вы можете работать с такими показателями как:

- количество рассмотренных вакансий сотрудником за определенный период;
- количество приглашенных соискателей;
- количество прособеседованных соискателей;
- количество отказов и нанятых сотрудников;
- соотношение числа соискателей на вакансию с числом нанятых сотрудников;
- сколько кандидатов приходится на одного hr-специалиста и какой процент нанимаемых людей проходит полную процедуру отбора.



РЕШЕНИЕ ПОМОГАЕТ!

Возможности решения:

- отправлять соискателю тестовое задание или приглашать на собеседование. (большим бонусом является создание готовых почтовых шаблонов);
- назначать собеседование и планировать встречу в календаре;
- назначать и оповещать ответственного за собеседование;
- продвигать успешных соискателей дальше по «HR воронке найма»
- Процесс найма сотрудников через CRM формы на вашем сайте;
- Главное преимущество процесса найма через CRM форму - Вы экономите на сторонних сервисах подбора персонала и повышаете SEO показатели сайта компании.

+7 (978) 717 00 40

Техподдержка

Акции

Новости

О нас

Вакансии

Контакты

FAQ

Меню

АВИ ЦЕНТР

группа компаний

Сметное дело

Внедрение CRM

Безопасность

Проектирование и дизайн

Автоматизация

Программные комплексы

Главная страница > Вакансии > Менеджер по продажам

Менеджер по продажам

Адрес для резюме: **d.mamutov@avicentr.ru**

Телефоны: **+7 (978) 077-87-77**

Тестовое задание: **тестовое задание.odt**

Обязанности:

• продажи в IT-сфере;

• поиск, установление отношений и развитие клиентов (юр. лиц.);

• работа с существующей клиентской базой (без холодных звонков);

• обработка входящих заказов;

• консультирование клиентов по ассортименту продукции;

• подготовка технического решения;

• расчет стоимости заказа;

• выполнение плана продаж;

• поддержание и развитие отношений с клиентами;

• ведение документооборота.

Требования:

• Образование: высшее;

Откликнуться на вакансию

Менеджер по продажам

Иванов

Алексей

+7 (978) 322-22-3

ivan.dobrov@gmail.com

Продажи

Файл резюме *

Resume_Ivan_Dobrov.docx

Файл тестовое задание *

prodazhi_po_telefonu_test_zadanie_IVAN.docx

Нажимая кнопку «Отправить», «Зарегистрироваться», я даю свое согласие на обработку моих персональных данных, в соответствии с Федеральным законом от 27.07.2006 года №152-ФЗ «О персональных данных», на условиях и для целей, определенных в Согласии на обработку персональных данных.

Отправить

Менеджер Отдела продаж 1С / HR (Повторная сделка)

Новый кандидат

Тел. интервью проведено

Первичное собес. проведено

Общие

Роботы

Бизнес-процессы

Связи

История

О СДЕЛКЕ

AI24-0

Сумма и валюта

20 000 руб.

Стадия

Тел. интервью проведено

HR: Направление деятельности

IT специалисты

Клиент

Контакт

Эчаровец Эчар HR-Тест

+7 977 812-34-56, test-hr@hr.com

HR: Дата собеседования с руководителем

06.07.2021 12:00:00

HR: Файл резюме

Resume_Ivan_Dobrov.docx (63 КБ)

HR: Файл тестовое задание

prodazhi_po_telefonu_test_zadanie_IVAN.docx (48.66 КБ)

HR: Комментарий (кадровый резерв / браковка)

не заполнено

Выбрать поле

Создать поле

Удалить раздел

HR

изменить

HR: Средний балл

10

HR: Рекомендация

да

HR: Рекомендатель

ООО Василек

HR: Направление деятельности

Финансы / Юриспруденция

HR: Файл резюме

Resume_Ivan_Dobrov.docx (63 КБ)

HR: Файл тестовое задание

prodazhi_po_telefonu_test_zadanie_IVAN.docx (48.66 КБ)

Выбрать поле

Создать поле

Удалить раздел

Битрикс24 - это не только CRM система - это:

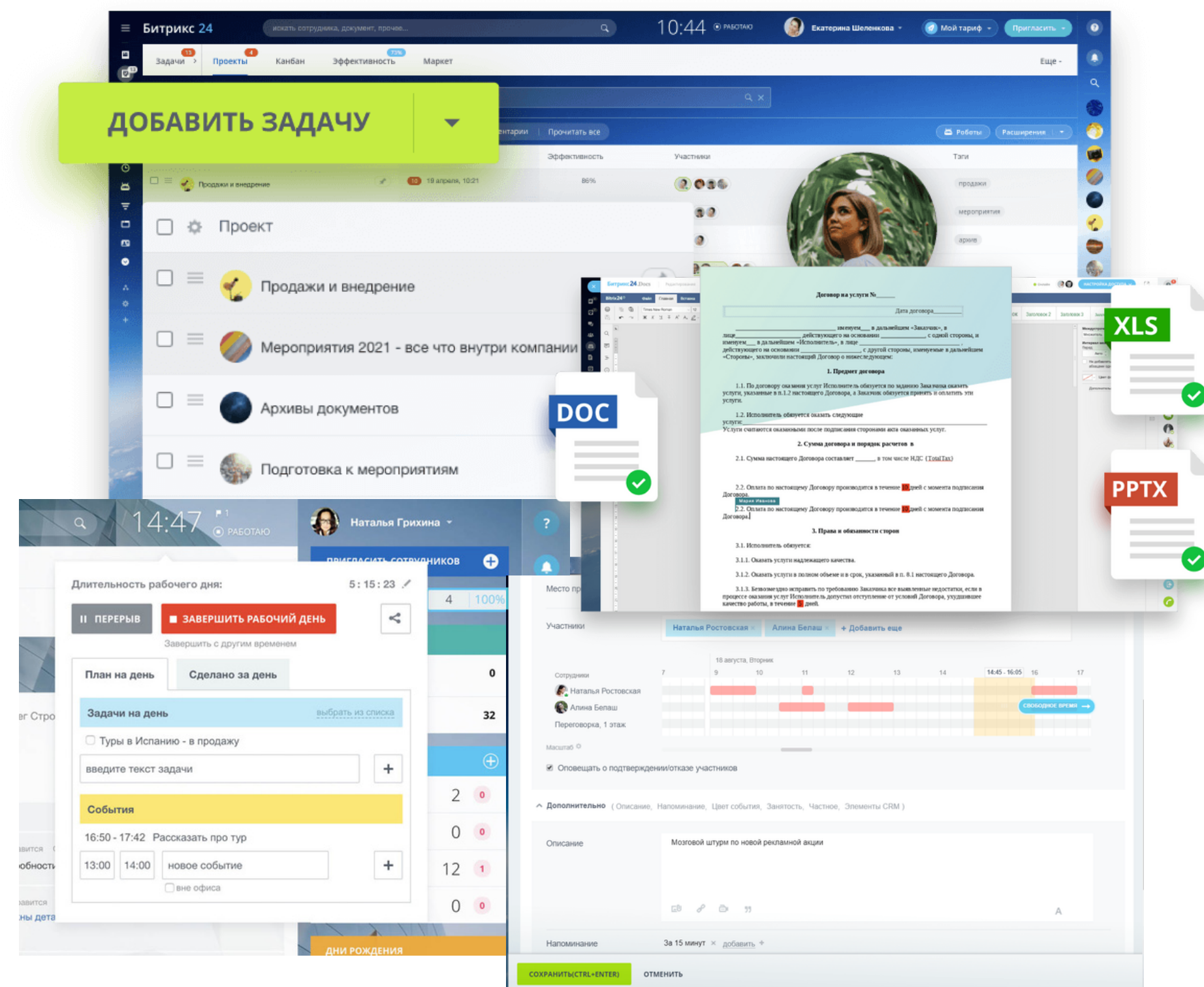
1. CRM
2. Контакт-центр
3. Онлайн-офис
4. Задачи и проекты
5. Сайты и магазины

The image is a collage of various Bitrix24 interface elements. At the top, a navigation bar shows 'Битрикс 24' with tabs for 'Задачи' (Tasks), 'Проекты' (Projects), 'Канбан' (Kanban), 'Эффективность' (Efficiency), and 'Маркет' (Market). Below this, a green button says 'ДОБАВИТЬ ЗАДАЧУ' (Add Task). A central list of tasks includes 'Проект', 'Продажи и внедрение', 'Мероприятия 2021 - все что внутри компании', and 'Архивы документов'. To the right, there are icons for document types: 'XLS', 'DOC', and 'PPTX'. Below the task list, a green button says 'Коммерческие предложения' (Commercial Offers). Another green button says 'Отчёты по телефонии' (Phone Calls Reports). A green button says '5 интеграций с 1С' (5 integrations with 1C). A green button says 'CRM формы 2.0' (CRM Forms 2.0). A blue button says 'Начало' (Start). A blue button says 'Подготовка' (Preparation). A blue button says 'Согласование' (Approval). A blue button says 'Утверждено' (Approved). On the right, a video conference window shows several participants, with a green button saying '48 человек' (48 people). At the bottom left, the Bitrix24 logo is displayed with a clock icon.

КАК КАДРОВИКУ, ОСУЩЕСТВЛЯЮЩЕМУ ДЕЛОПРОИЗВОДСТВО,

ему понадобятся инструменты "Онлайн-офис" и "Задачи и проекты" для:

- автоматизация согласований заявок на отпуск и наглядное отображение графика отпусков;
- использование шаблонов и образцов заявлений, наличие локальных нормативных актов в общем доступе;
- постановки и контроля исполнения задач;
- ведения табеля учета рабочего времени.

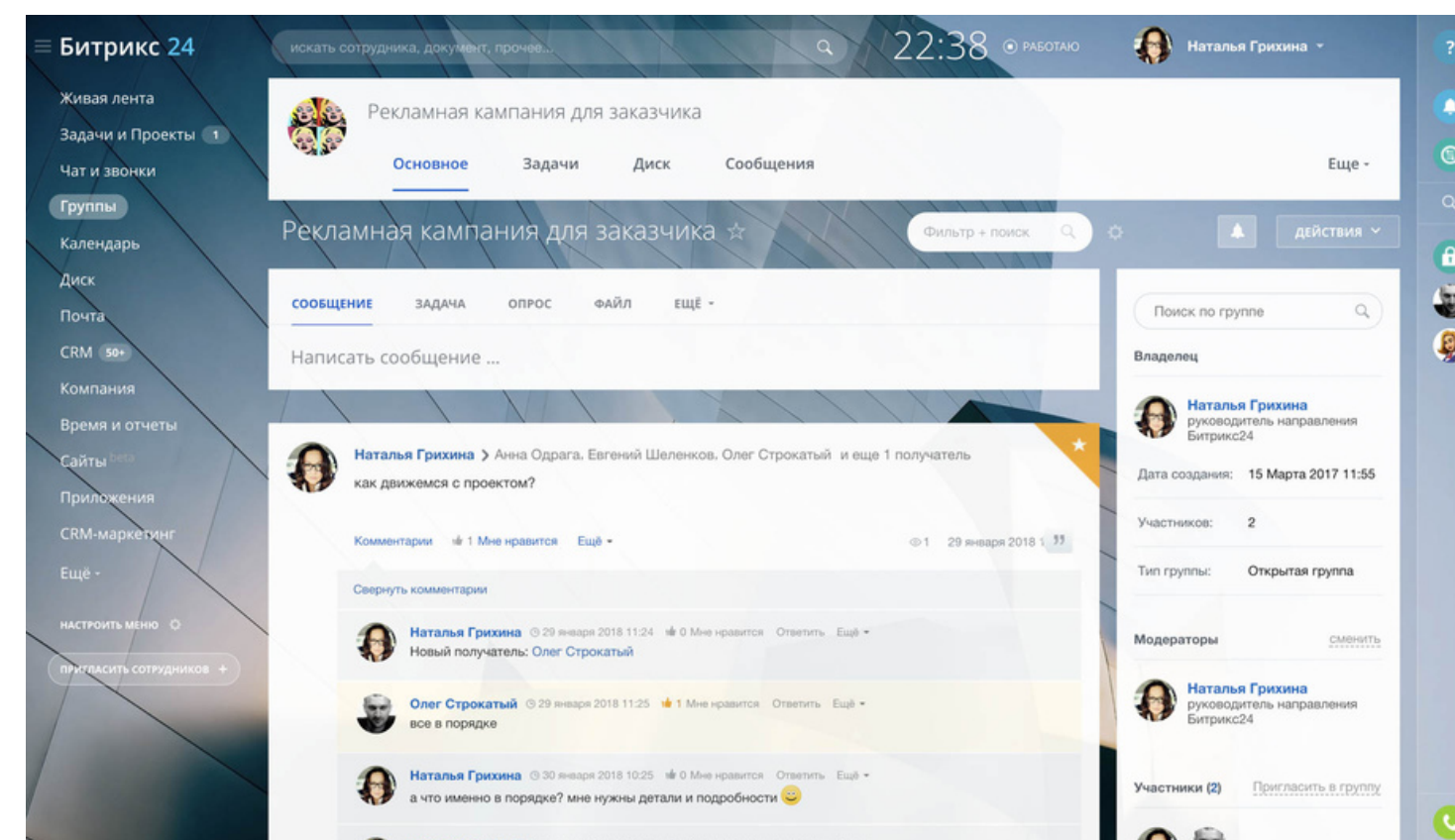


Битрикс24

КАК МЕНЕДЖЕРУ, УПРАВЛЯЮЩЕМУ ЭФФЕКТИВНОСТЬЮ РАБОТЫ СОТРУДНИКОВ,

ему понадобятся инструменты "Онлайн-офис" и "Задачи и проекты" и CRM для:

- эффективного введения в должность нового сотрудника;
- общения в чате;
- постановки и контроля выполнения задач;
- поощрения;
- управления исполнением KPI;
- контроля опозданий и раннего ухода;
- информирования о событиях и мероприятиях в живой ленте;
- взаимодействия с удаленными сотрудниками.

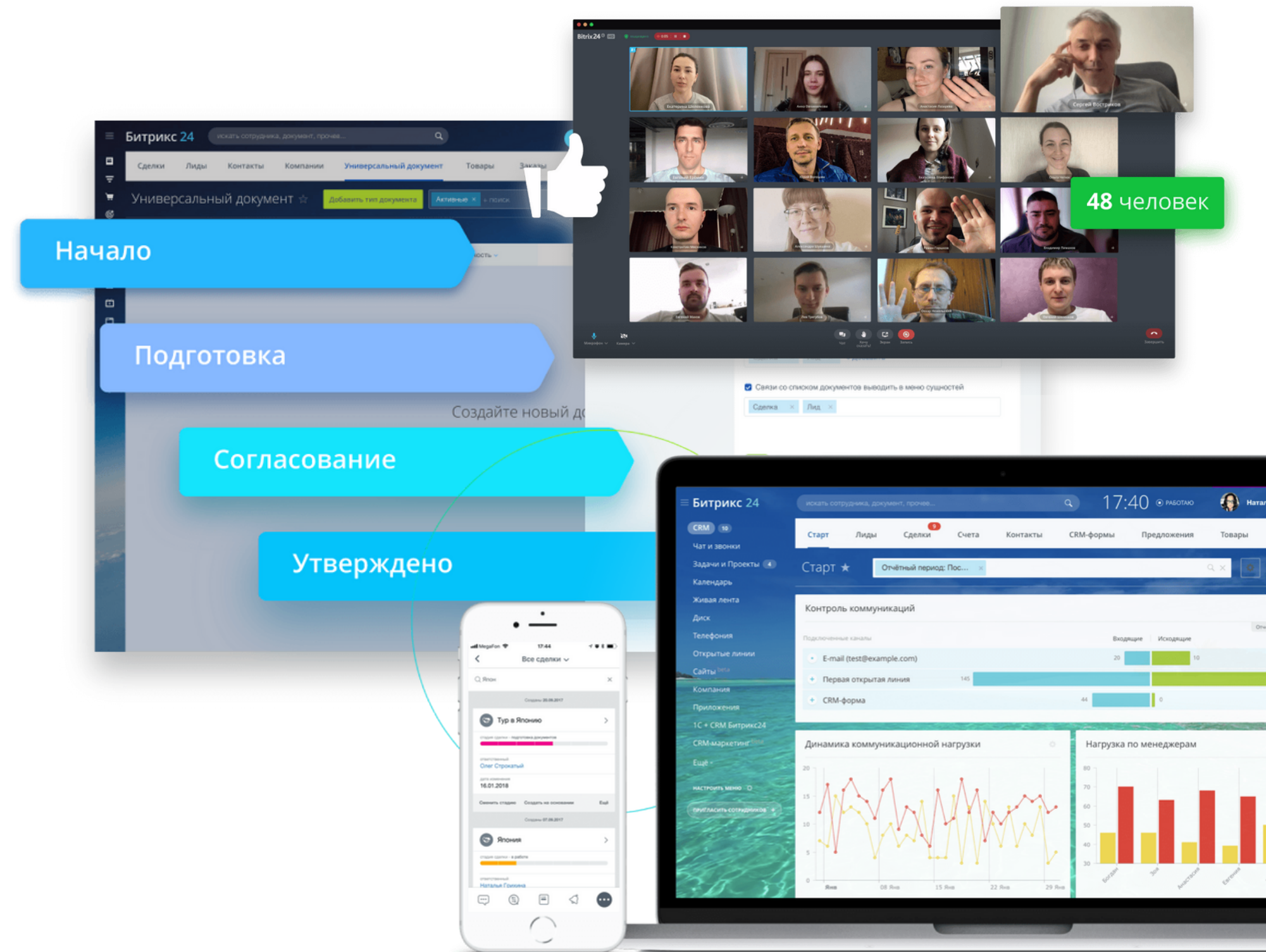


Битрикс24

КАК КОУЧУ,

ему понадобятся инструменты "Онлайн-офис", "Задачи и проекты", а также "Контакт-центр" для:

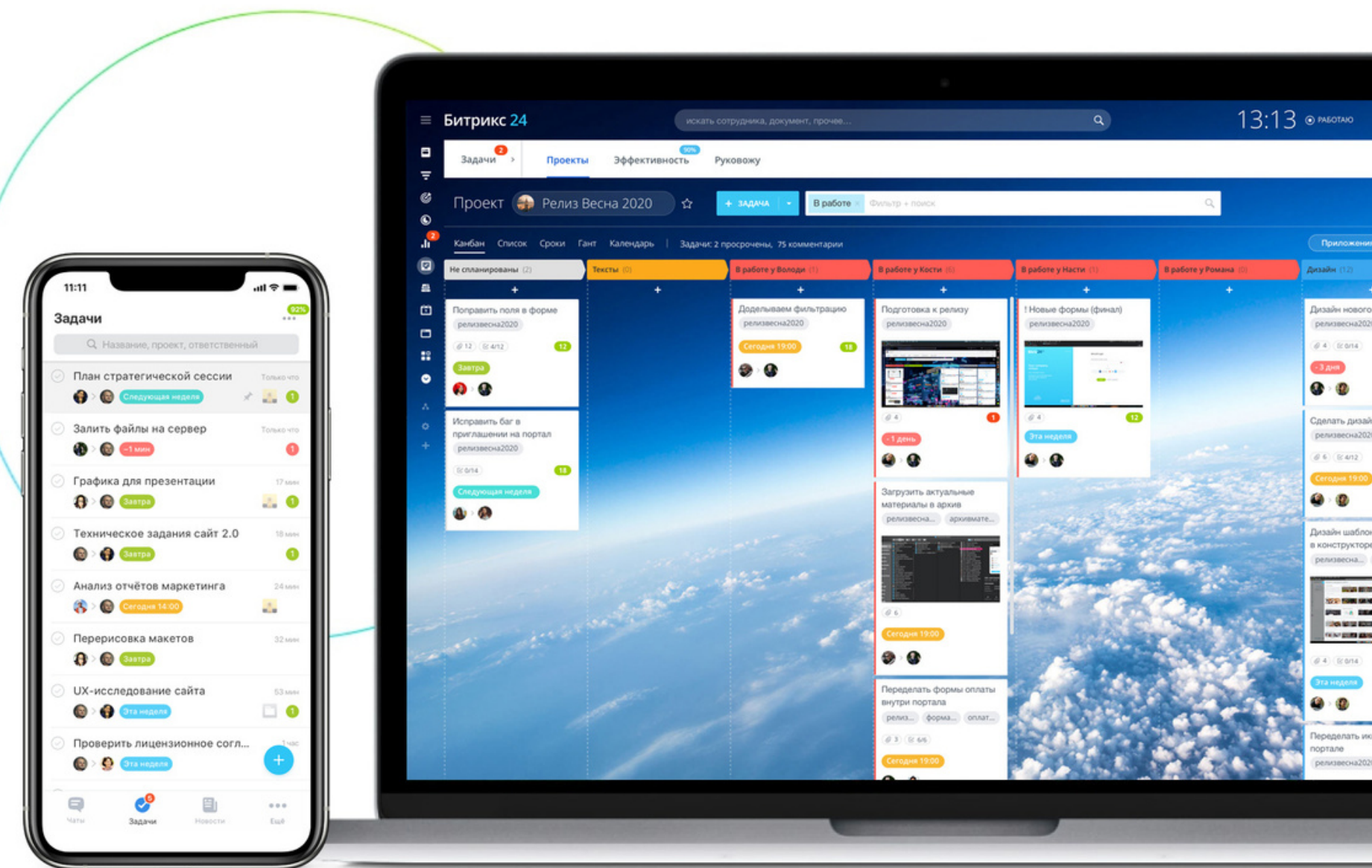
- планирования времени проведения обучающих мероприятий;
- информирования о мероприятиях в "Живой ленте";
- проведения онлайн конференций;
- создания "Баз знаний" с материалами и видеозаписями обучений;
- получения обратной связи (экзамены, аттестации, опросы) по результатам обучений.



Битрикс24 

Это все можно делать с помощью

Битрикс24



Возникли вопросы?

Если вы молодой предприниматель, владелец малого или среднего бизнеса, и у вас возникает необходимость удаленной работы Вашей компании или внедрения CRM?

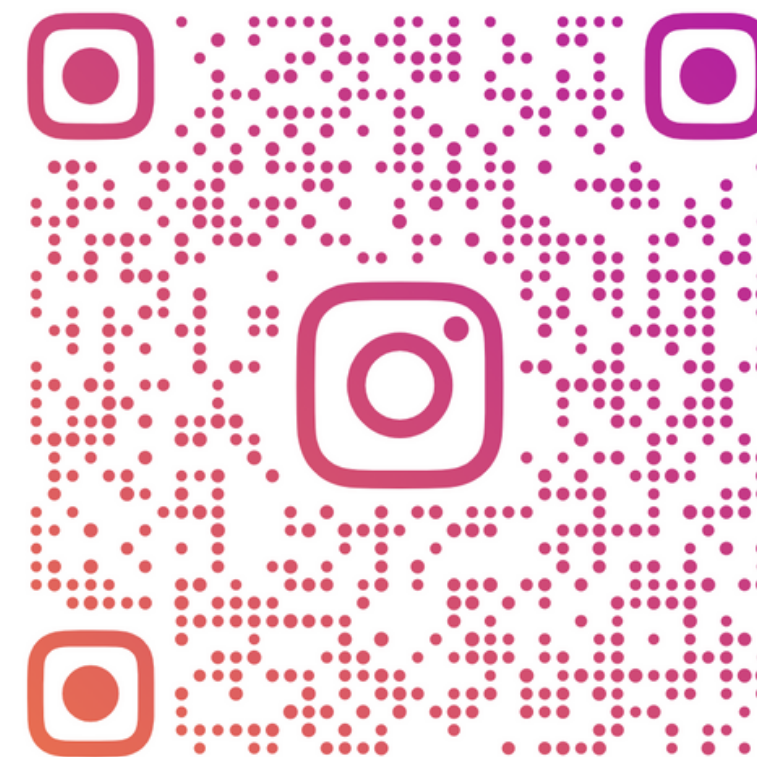
Доверьте эти решения нам!

+7 (978) 717-00-40

 [group.avicentr.crimea](https://www.instagram.com/group.avicentr.crimea)

 [group.avicentr.crimea](https://www.facebook.com/group.avicentr.crimea)

 [avicentr.software](https://vk.com/avicentr.software)



GROUP.AVICENTR.CRIMEA



<https://avicentr.ru/>



Спасибо за внимание